

Dos medidas para aliviar la tesorería

Propuesta para reducir la presión financiera mensual de la empresa y ganar margen para estabilizar la situación durante los próximos doce meses.

Documento	Fecha	Autor	Horizonte
Propuesta interna de tesorería	Barcelona · junio de 2026	Thomas Buch	12 meses

Dado que me siento *directamente responsable del desastre con el caso de Tania Lorena*, he estado revisando opciones para aliviar la tesorería de Frankatering. Creo que podríamos plantear dos medidas relativamente sencillas, ambas reversibles y sin coste estructural para la empresa.

1 Reestructurar mi retribución

Reduciría mi nómina neta de 3.500 € a 2.000 € al mes, y Byome facturaría 1.200 € mensuales por el trabajo de desarrollo, sistemas y automatización que ya estoy realizando. El IVA de esa factura es recuperable, por lo que no representa un coste real adicional para Frankatering.

Con las mismas hipótesis aproximadas de coste laboral, el efecto neto es una reducción de costes de entre **2.000 € y 2.400 € al mes**, es decir, unos **24.000 € – 28.800 € al año**.

Coste actual para la empresa (nómina 3.500 € neto)	6.500 € - 7.000 € / mes
Coste nuevo de la nómina (2.000 € neto)	3.400 € - 3.800 € / mes
Factura mensual de Byome (IVA recuperable aparte)	+ 1.200 € / mes
Coste total nuevo para Frankatering	4.600 € - 5.000 € / mes
Ahorro neto para Frankatering	≈ 2.000 - 2.400 € / mes · 24.000 - 28.800 € / año

2 Adelantar la venta del camión cocina antiguo

Es una venta que en cualquier caso estaba prevista. Hacerla ahora permitiría generar entre 12.500 € y 18.500 € de liquidez inmediata, sin renunciar a nada que tuviéramos planeado conservar.

Liquidez inmediata por la venta

12.500 € - 18.500 €

Σ Impacto combinado a 12 meses

IMPACTO TOTAL ESTIMADO · PRÓXIMOS 12 MESES

36.500 € - 47.300 €

VENTA DEL CAMIÓN

AHORRO ANUAL (NÓMINA)

IMPACTO TOTAL · 12 MESES

12.500 €

24.000 - 28.800 €

36.500 - 41.300 €

18.500 €

24.000 - 28.800 €

42.500 - 47.300 €

Además del importe acumulado, ambas medidas reducen la presión financiera mensual de la empresa de forma inmediata.

Creo que esto nos daría bastante margen para estabilizar la situación y concentrarnos en terminar los proyectos estratégicos que tenemos en marcha.

AL MARGEN

A medida que vayan entrando en funcionamiento los módulos de Byome, Frankatering será cada vez más estable financieramente. Y en cuanto FFI sea operativa y empiece a pagar alquiler a Frankatering, la carga financiera se reducirá todavía más.

— Thomas Buch · Frankatering S.L.